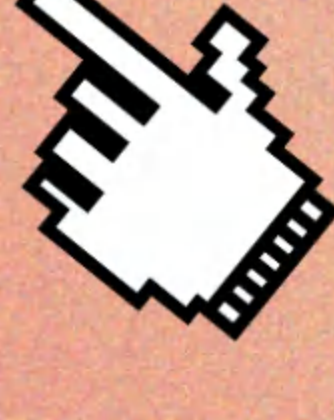


高手都是怎么做自我介绍的？

求职攻略 vol.8

求职必看/上岸秘籍



问题分析



很多求职者都会吐槽，为什么每次面试一上来就要求自我介绍，明明简历上都写了。

【面试环节的自我介绍，本来也就不是让你把简历上的信息说一遍的】

通过自我介绍，能直观地了解到你的表达能力和归纳总结能力。

自我介绍做的好，还能体现出你对公司的高意向度，以及你跟岗位的匹配度。

救命，自我介绍别再照着简历背了

要点总结



在自我介绍时，个人信息、工作经历等内容一笔带过即可，这些简历上都有。

【要说的内容，应在简历之外，即你对所投递岗位的理解和你的胜任程度】

另外，建议自我介绍采用【三段式结构】，开头+中间陈述+结尾，条理性更强。

救命，自我介绍别再照着简历背了

话术模板-应届版



【①个人信息】面试官您好，我叫xxx，毕业于xx学校的xx专业。本次我面试的岗位为客服岗。

【②实习经历、数据成果】大学期间，我曾经在xx公司有xx个月的客服实习经历，工作内容主要是根据客户反馈的问题，对接物流、运营、仓库等部门，及时响应并解决客户提出的各种售前售后问题。在实习期间，我日均处理60+名客户电话、短信，客户响应度和满意度等数据一直稳居公司前5。

【③入职意愿】在对客服的工作内容和发展路径有一定了解过后，我认为客服比较符合个人的职业规划，希望有机会入职公司并持续深耕下去。

救命，自我介绍别再照着简历背了

话术模板-社招版



【①个人信息】面试官您好！我毕业于xx大学的市场营销专业，毕业后扎根行业6年，先后在两家知名企业(xx公司和xx公司)工作过。

【②工作经历、数据成果】在第一家公司，我从销售专员做到了主管，负责30多家经销商的门店管理及渠道开拓工作，年销售额超xx万，销售业绩常年排公司前5；

在第二家公司，我作为销售经理负责区域xx大型项目的整体销售计划制定和流程管控，在职期间促成10余个项目成功落地交付。

【③岗位匹配】我在这个行业已经沉淀了丰富的实战经验和人脉资源，相信自己能够胜任贵司大客户经理岗位。

救命，自我介绍别再照着简历背了